誘導先は ECサイト【mot】







【mot】でのお買い物には「紹介コード」が必須



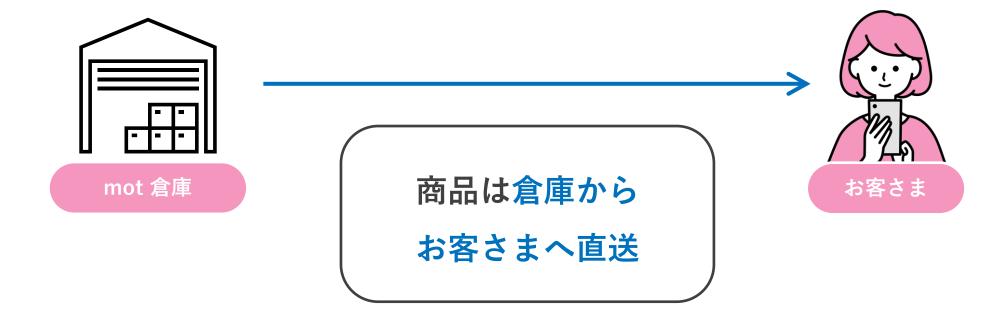
①スタッフごとに紹介コードを発行

② 紹介コードと一緒に ECサイトを案内 **③** 紹介コードを使って
ECサイトでお買い物





商品は直接【mot】からお客さまへお届け



紹介コードに紐づく売上に対してサロンさまに手数料をお支払い



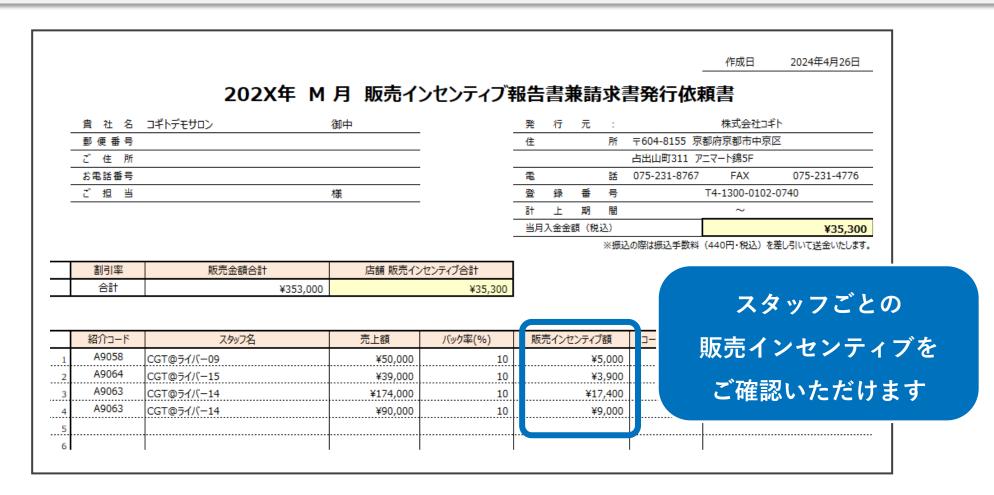
4 店舗・紹介コードご とに手数料を集計

月間手数料合計をお支払い

合 各サロン・店舗にてスタッフへバック支払

手数料:売上の25%

売上レポートとインセンティブの確認方法



※レポートはイメージです



商品購入フロー(初回)

(C) 71	ページ
デモ ヘアサロンコギト demo1	
マイページ	
太田ですと様	
店舗からのお知らせ	>
会員情報の管理	>
予約履歴	>
契約中の定額プラン	>
クレジットカード情報の管理	>
LINEお友だち連携 連携	\$ >
コスメ・美容グッズなどのサロン専売品が買える! サロン会員をま形定 mot > ログアウト	
店舗情報 新規予約 定額ブラン 予約履歴	







商品購入フロー(初回)









商品購入フロー(2回目以降)









商品購入フロー(2回目以降)







ATTACKの ログイン情報+紹介コードで ログイン